

Polska



Kto i gdzie inwestuje

2016-10-10 10:45:23



Klimat inwestycyjny Izraela sprzyja zagranicznym przedsiębiorcom. Właśnie tu takie koncerny jak Microsoft i Cisco wybudowały swoje jedyne placówki badawcze zlokalizowane poza USA.



Państwa z Ameryki Północnej stanowią 30 proc. ogółu podmiotów, jakie w 2012 roku zdecydowały się na bezpośrednie inwestycje zagraniczne w Izraelu. Udział Europy wynosi 16 proc., Ameryki Południowej i Środkowej 13 proc., a Australii i Oceanii 4 proc. Dla 37 proc. tych inwestycji brak przyporządkowania geograficznego. W rozbiciu na poszczególne kraje wyróżnia się udział inwestycji z USA (23 proc. ogółu), Kajmanów (11 proc.) i Kanady (7 proc.).



źródło: Bank Światowy (styczeń 2015 r.)

Izrael w Polsce

Dogodne geograficzne położenie Polski zachęca biznesmenów izraelskich do lokowania kapitału. Wiele firm mających swoje biura lub zakłady produkcyjne w Polsce, penetruje rynki sąsiednie, obawiając się wejść na rynki wschodnioeuropejskie lub mając udogodnienia do działania za pośrednictwem Polski na rynkach unijnych. Przykładem jest izraelski koncern spożywczy Elite Industries, który sprzedaje do krajów WNP i krajów nadbałtyckich swoje towary wyprodukowane w Polsce.

Według danych Narodowego Banku Polskiego udział izraelskich inwestycji w ogóle bezpośrednich inwestycji zagranicznych w Polsce jest niewielki. Zgodnie z polskimi danymi statystycznymi, według stanu na koniec 2012 r. inwestycje wynosiły ok. 163,7 mln euro, jednak w praktyce izraelski kapitał zainwestowany w Polsce znacznie tę kwotę przewyższa. Różne źródła wskazują na zaangażowanie izraelskich inwestorów na poziomie pomiędzy 2 a 5 mld dol. Większość inwestorów izraelskich lokuje kapitał w Polsce poprzez firmy mające siedzibę w trzecim kraju europejskim lub USA.

Na polskim rynku obecne są między innymi: firma transportowa Egged, sieć aptek Super Pharm, koncern chemiczny Makhteshim-Agan (Z-dy Rokita Agro), TEVA (fabryka Polfa Kutno). Oprócz wymienionych w Polsce działają: BST, Maabarot (wykupiła polską firmę Laboratoria Natury, producenta suplementów żywności i witamin), Solbit, Link 4, Yona Group, Karen GAP, ECI Telecom-Tadi Pol, Tadiran (klimatyzatory), Eden - Dar Natury (zakłady produkcji wody mineralnej w Konstancinie), Multilock (drzwi antywłamaniowe, zabezpieczenia antywłamaniowe, zamki, zabezpieczenia dla samochodów osobowych), KBN (wyszukiwanie placów pod budowę centrów handlowych), a sieć kin Cinema City, GTC, Plaza Centres i Ronson są notowane na giełdzie warszawskiej. Ponadto w Warszawie została otwarta sieć kawiarni na licencji izraelskiej firmy Aroma. Duże i średnie firmy deweloperskie z kapitałem izraelskim inwestują w Warszawie, Krakowie, Poznaniu, Wrocławiu, Łodzi. Izraelscy inwestorzy są również zainteresowani branżą energii odnawialnej, w tym budową elektrowni wiatrowych, produkcją energii elektrycznej przy wykorzystaniu energii fal morskich.

Na rynku polskim działa przedstawicielstwo izraelskiego funduszu venture capital, Giza, który pozyskał środki z Krajowego Funduszu Kapitałowego i inwestuje w innowacyjne firmy start-up wysokich technologii (najważniejsza inwestycja: Audioteka). W 2012 roku została podpisana również umowa o współpracy pomiędzy jednym z największych izraelskich funduszy VC, Pitango z Narodowym Centrum Badań i Rozwoju.

Polska w Izraelu

W 2010 r. Asseco Poland zawarła umowę dotyczącą nabycia akcji spółki holdingowej Formula Systems Ltd. (w branży informatycznej), notowanej na giełdzie w Tel Awiwie. W roku 2016 Asseco zainwestowało w Izraelu po raz kolejny nabywając 50% akcji izraelskiej firmy z sektora wojskowego TSG. W 2012 r. swój pierwszy sklep w Izraelu otworzyła firma Inplot. Ponadto, na miejscowym rynku działa firma FM Group, sprzedająca kosmetyki i perfumy.

Zachęty dla inwestorów

Izrael, aby przyciągnąć inwestorów, stosuje dwa rodzaje zachęt inwestycyjnych. Pierwszy to Program Grantów (Grants Program), administrowany przez Israel Investment Center (IIC), wydział Ministerstwa Przemysłu, Handlu i Pracy. Z kolei drugi to Automatyczny Program Ulg Podatkowych (The Automatic Tax Benefits Program), administrowany przez władze podatkowe.

Projekty inwestycyjne muszą spełniać pewne kryteria, aby zostały zakwalifikowane do programu, między innymi:

- konkurencji międzynarodowej
- minimalnej kwoty inwestycji
- wysokiej wartości dodanej
- zarejestrowania firmy w Izraelu

Kiedy kryteria są spełnione, firma otrzymuje status Firmy Zatwierdzonej przez IIC, jeśli wybiera program grantów lub Firmy Uprawnionej przez władze podatkowe, jeśli wybiera program ulg podatkowych. Od tego momentu może uzyskać grant do wysokości 24 proc. aktywów rzeczowych, skorzystać z redukcji podatków, zwolnień podatkowych i innych ulg związanych z podatkami.

Rządowy program grantów jest uzależniony częściowo od miejsca działalności firmy. Kilka regionów w Izraelu zostało ogłoszonych, jako Regiony o Narodowym Priorytecie. Region A obejmuje: Galileę, Dolinę Jordanu, Negev, Jerozolimę (dla firm hi-tech). W skład Regionu B wchodzi Dolna Galilea i Północny Negev, natomiast Region C obejmuje pozostałą część kraju. Kwota grantu rządowego jest wyliczana, jako procent od rzeczywistych kosztów rozwoju terenu i inwestycji w budynki (z wyłączeniem regionu C), maszyny i urządzenia. Koszty obejmują instalacje i koszty związane.

Zgodnie z warunkami przyznania grantów 20 proc. projektu powinno zostać zakończone w ciągu 24 miesięcy od zatwierdzenia projektów przemysłowych. Program inwestycyjny powinien zostać zakończony w ciągu pięciu lat.

Firmy wybierające program grantów otrzymują także ulgi podatkowe w okresie 7 kolejnych lat poczynając od roku, w którym firma uzyskuje dochody podlegające opodatkowaniu (granty nie są uznawane za przychód). Ulgi podatkowe są związane z udziałem kapitału zagranicznego: wyższy udział kapitału zagranicznego oznacza większą ulgę.



INNOWACYJNA GOSPODARKA
NARODOWA STRATEGIA SPÓJNOŚCI



**MINISTERSTWO
ROZWOJU**

UNIA EUROPEJSKA
EUROPEJSKI FUNDUSZ
ROZWOJU REGIONALNEGO



Projekt jest współfinansowany przez Unię Europejską ze środków Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego